



ネットワーク

拝啓 貴社 ますますご盛栄のこととお喜び申し上げます。
 平素は格別のお引き立てを賜り、厚くお礼申し上げます。
 とても厳しい一年でしたが、弊社、おかげさまで第50期年度末を
 迎えることが出来ました。これもひとえにお得意様のご愛顧の
 賜と深く感謝致しております。又、今後とも末永いお取引引きを
 お願いいたします。 敬具

(ゴールデンウィーク期間中のお休み)

5月1日(日)	休業	出荷業務はありません
5月2日(月)	休業	出荷業務はありません
5月3日(火)	休業	〃
5月4日(水)	休業	〃
5月5日(木)	休業	〃
5月6日(金)	営業	通常出荷業務
5月7日(木)	営業	通常出荷業務



九州大川展示会風景

2011.4.6-7

円卓 カタログを
 同封致します
 ご利用下さい

中古高級家具を強化

販売・買い取り 個人開拓、単価上げ

「販売・買い取り 個人開拓、単価上げ」を強化する。販売・買い取りの強化は、中古高級家具の市場を拡大し、単価を上げることに効果的である。また、個人開拓による新規顧客の獲得も重要なポイントである。

オフィスバスターズ

「Furniture」で4月1日に開設する。単価が30万円前後の中古のソファや机、いすなどの家具を、法人を相手に中古のオフィス用品を販売する。取扱い、これまで同社の他の通販サイトでも一部高級家具を販売しているが、新たなサイトに集約する。

「Furniture」で4月1日に開設する。単価が30万円前後の中古のソファや机、いすなどの家具を、法人を相手に中古のオフィス用品を販売する。取扱い、これまで同社の他の通販サイトでも一部高級家具を販売しているが、新たなサイトに集約する。

「Furniture」で4月1日に開設する。単価が30万円前後の中古のソファや机、いすなどの家具を、法人を相手に中古のオフィス用品を販売する。取扱い、これまで同社の他の通販サイトでも一部高級家具を販売しているが、新たなサイトに集約する。